



通威农牧订阅号

深挖“绿”资源 焕发新活力

民建山东省委会主委庄文忠等领导莅临通威参观交流

本报讯(记者 冯书遐 通讯员 张子颜)9月以来,民建山东省委会主委庄文忠,湖南省岳阳县人大常委会党组书记、主任周峰,江苏盐城经开区党工委委员、管委会副主任杨义宽等领导先后莅临通威参观交流。通威集团副总裁、民建十一(通威)支部副主委管亚伟,通威股份农牧总裁、通威农业发展有限公司总经理、民建十一(通威)支部委员郭异忠热情接待。

庄文忠主委一行参观了集团体验中心,了解了通威42年的成长史、发展史。郭总结合科技化展厅向来宾们进行了详细介绍,并表示,通威发端于水产,成长于农牧,跨越于新能源,通威从单一的饲料企业逐步发展为绿色农业、绿色能源协同并进的集团性企业,并连续两年成为“世界500强”中全球水产、光伏两大行业唯一上榜企业,市值最高突破3000亿元。与此同时,在数十年的积淀和发展下,通威形成了从上游硅料、硅片到电池片、组件、渔光一体的垂直一体化光伏产业链,农牧板块也聚焦种苗繁育、饲料生产、水产养殖、食品加工形成全产业链,并取得多项重要成果。在食品、地产、传媒、商管及宠物



合影留念

食品等多元板块,通威绿色发展、科技创新的理念也深深植入其中。未来,通威将继续坚持头部企业的社会责任,为促进乡村振兴、助力共同富裕贡献积极力量。

湖南省岳阳县人大常委会党组书记、主任周峰一行在参观通威体验中心,详细了解通威多年发展历程及主

营业务发展现状后,对通威绿色生态协同发展理念给予高度认同,并对通威多年来在农业和光伏新能源领域持续取得的亮眼成绩予以肯定。

周峰书记表示,岳阳县高新技术产业园区自2003年成立以来,一直致力于发展绿色农业,并对现代农业及绿色食品加工产业给予高度重视。作

为一家根植于四川的本土企业,通威在40余年的发展历程中,一直在绿色农业和绿色能源领域深耕细作,取得了显著成就。希望通过此次沟通,为双方未来的交流打下坚实基础,并期望双方能够充分发挥各自专长和优势,实现资源共享,促进产业的迭代和进步,为当地产业和经济蓬勃发展贡献

力量。

江苏盐城经开区党工委委员、管委会副主任杨义宽表示,通威布局盐城市以来,已与盐城建立了深厚的合作关系。通威起源于农业,而通威和盐城的合作也是从农业开始的。盐城市地处北纬30度的优质农业区,也是长三角地区面积最大、生态最好、体系最全的平原农业区。如今,盐城市的耕地面积超1160万亩,养殖物种丰富、资源禀赋突出。盐城市农业农村局综合处处长周万中表示,本次来访,一方面是加强双方交流,另一方面也希望进一步拓宽合作渠道,发力渔光一体、精深加工、绿色养殖等产业。通威作为全球领先的水产龙头企业,希望通过本次交流,能加强双方合作的广度和深度,助力盐城从农业大市到农业强市加速迈进。

郭总表示,通威与盐城已有多年的合作历史,盐城不仅拥有得天独厚的农业发展条件,且大力发展新能源,通威得以在盐城地区稳健发展,离不开当地政府领导的大力支持。未来,通威也将和盐城保持紧密的交流和沟通,为行业绿色发展积极贡献通威力量。

通威农发标准化智能工厂项目 重庆通威试点上线成功

本报讯(通讯员 罗欣)9月3日,通威农发智能工厂项目组顺利召开了数智制造平台重庆通威试点上线总结会,通威农发华西二区片总兼重庆通威总经理彭金钢、通威农发信息部部长张杰、重庆通威各部门负责人参会。会上,彭总对智能工厂项目现阶段取得的成果表示祝贺并对后续工作作出重要指示。

数智制造平台本次在重庆通威实现了过磅计量、生产计划、工艺配方、质量管理等功能,平台已达到饲料行业领先水平。面对本次项目涉及业务范围广、业务场景各异、工厂间业务差异大、业务协同要求高、硬件条件差异大、技术要求高等挑战,智能工厂项目组与相关方通力合作、全力以赴,确保数智制造平台核心功能于8月1日在农发总部和重庆通威成功切换上线。

经过1个月的正式运行,在8月31日18:00完成8月份全部业务,一次性通过了月结检查,这标志着通威农发智能工厂项目建设迈入了重要的里程碑。未来,平台整体上线后,将实现生产管全业务在线、数字运营、智慧决策,形成标准化、透明化、精益化的生产运营标准化体系,为生产成本降低、生产质量稳定、生产交付高效、生产安全可控提供新动能,助力通威农发满产满销战略实现。

通威农发质量标准化启动会第三站 于德阳通威顺利召开

本报讯(通讯员 郭敬)近日,通威农发质量标准化启动会第三站落地德阳通威。随着总部标准化小组李应东老师详细介绍《质量标准化打造方案》,正式拉开德阳通威质量标准化打造序幕。通过打造标杆、复制推广、体系运行、全面覆盖,机制建设全面提升质量运营,导入质量控制标准和操作方法,实现全员参与质量管控与改进,保障产品质量,提升客户满意度,让客户真正感受到好产品带来的养殖效益。

启动会现场,德阳通威总经理李强宣誓致辞并带领公司全体员工作出郑重承诺,公司上下将齐心协力以实际行动践行质量标准化,全员报以满腔的热情和坚定的信念,积极投入到公司质量标准化项目的各项工作中,高标准、严要求,不折不扣执行落地,把产品质量打造成为公司最响亮的名片,让质量标准化成为公司最坚实的基石,最终实现客户、公司与员工三方共赢。

通威农发亮相2024年西南地区猪蓝耳病净化工作研讨会

本报讯(通讯员 漆信桥)为有效防控西南地区猪蓝耳病疫情,保障生猪生产高质量发展,四川省动物疫病预防控制中心、国家生猪技术创新中心、四川省微生物学会兽医微生物专委会近日在中国天府农业博览园天府农博酒店联合召开2024年西南地区猪蓝耳病净化工作研讨会。

通威农发作为主要协办单位亮相现场,通威农发禽畜研发团队高级工程师漆信桥博士围绕猪场生物安全建设,从猪场选址、布局、设计、运维出发,作《疫病净化中的生物安全策略》主题报告,强调运维管理是猪场生物安全长期坚持的环节,也是不容有失的环节。在由四川农业大学教授王印主持的蓝耳净化沙龙环节,与会专家学者分别结合自身的研究与实践从不同角度、更深层次展开探讨交流,带来诸多前沿研究与实践经验,对疫病流行趋势、净化技术规范、防控新技术、疫苗精准免疫等重要内容进行了阐述,为推动生猪重大疫病净化献计献策。

以“智”提质 向“新”而行

中国农业科学院饲料研究所教授、丹麦过程工程咨询公司程宏远博士莅临通威交流座谈

本报讯(通讯员 张子颜)9月10日,中国农业科学院饲料研究所教授、丹麦过程工程咨询公司程宏远博士莅临通威交流座谈。通威股份农牧总裁、通威农发总经理郭异忠热情接待并座谈。通威农发生产总监赵诚、信息部部长张杰、传播策划部部长王洋等参加座谈。程宏远博士首先参观了通威体验中心,了解了通威绿色农业、绿色能源协同发展的现状及通威标准化的打造历程、成果。

程宏远博士多年从事水产饲料加工及相关方面的基础和应用研究、技术开发和培训工作,为丹麦、挪威的水产饲料生产企业提供饲料加工技术服务和培训课程服务。近5年来,程宏远博士及其团队建立了一种全新的挤出膨化过程的理论,如今,该理论已成功用于挤



座谈会现场

压膨化食品及水产饲料的生产。

座谈会上,郭总首先对程宏远博士表示热烈欢迎,并表示,通威自2021

年开启标准化的打造,已取得阶段性进步。如今,通威已全面完成标准化一阶段的打造,并向智能化、规模化迈

进,打造出两家智能化标杆工厂。今年,通威农发智能工厂项目正式启动,通威开始自主打造可复制、可推广的智能化、专业化、标准化工厂,贯彻“质量方针”,打造领先行业的核心竞争力。程宏远博士深耕饲料工业多年,对国际上的智能工厂建设有丰富的经验,通过本次交流,希望能就智能生产中一键启停等方面内容进行可能性探究,学习先进,使通威的智能化工厂建设实现阶段性突破。

通威农发生产部智能工厂项目组组长景艳侠对通威目前的智能化工厂打造项目及进程进行了详细介绍,自通威自主打造智能化项目后,对标国际先进工厂,建立高目标、高标准,精益求精,希望整体提高对各工段的控制水平,实现生产全过程一体化、透

明化,最大程度推动智能化发展。同时,延伸上下游产业链,收集养殖户的反馈,以产品为核心,助力产品效果的表达。

程宏远博士表示,智能化是对人的辅助。目前,饲料工业中,全球范围内的智能化建设仍有进步空间。水产饲料具有复杂性、多样性,如何调整各个工段以最大程度匹配不同的产品需求,减少人为干预,是目前尚需提升的部分。

经过此次交流,双方建立起沟通的桥梁,后续还将持续就智能化工厂建设及提升相关内容进行深入合作和研究。通威也将贯彻落实“质量方针”,以养殖效益最大化为核心,以智能化、专业化为目标,提升综合竞争力,推动行业高质量发展。

为客户创造价值 为企业创新动力

通威华南小棚虾第二届虾王争霸赛颁奖暨第三届虾王争霸赛隆重举行

本报讯(通讯员 李国菲)8月20日-9月5日,通威华南小棚虾第二届虾王争霸赛颁奖暨第三届虾王争霸赛分别在钦州、北海、阳江、湛江盛大召开,此次活动吸引了900余位小棚虾养殖户朋友,共同见证这场关于小棚虾养殖技术和产业发展的盛会。作为小棚虾养殖领域的领军企业,通威一直致力于为养殖户提供全方位的服务和支持,不仅拥有先进的养殖技术和优质的种苗、饲料产品,还建立了完善的动保、检测等配套服务体系。通过整合上下游资源,通威成功打造了小棚虾养殖的全产业链,为养殖户提供从种苗培育、饲料供应、病害防治等一站式解决方案。

2022年至今,通威华南小棚虾争霸赛已经成功举办了两届,为持续助

力小棚虾养殖户养好虾,多赚钱,通威农发深入养殖端,帮助客户攻克养殖难点和痛点,不断自修内功,持续提升产品质量、升级养殖技术方案、致力于为客户创造价值,实现养殖效益最大化。

大会上,通威农发华南一区总经理巫胜东、通威农发特种水产研究所所长陈效儒博士、海南海壹种苗副总经理欧阳继伟、通威农发湛江海先锋副总经理何宇晖分别就如何把握优势养殖、好产品、养殖模式、动保产品的科学合理应用,食品安全和绿色生态养殖等方面进行了介绍,联动好苗+好料+好动保三合一推进,为用户的养殖效益保驾护航。

40位小棚虾客户历经一年的努力,用实力击败了行情的阻挠,分别以最高

棚产3680斤、最低平均棚产2080斤、最低饵料系数0.89、最高利润73446元等成绩,推动小棚养殖技术的不断进步和产业的升级。通威也评出“养殖达人”、“养殖好手”、“养殖能手”、“养殖高手”等奖项,并现场颁奖,奖金总金额高达20万元。与此同时,湛江海壹总经理余明洋隆重发布通威华南第三届虾王争霸赛的赛事与奖励规则。

随着消费水平的不断扩大和养殖技术不断进步,小棚虾产业将迎来更广阔的发展前景。未来,通威将秉承“质量方针”和“养殖最大化”的理念,继续积极推广小棚虾养殖模式和成功经验,带动更多养殖户走上致富之路,不断为养殖户提供更优质的产品和服务,与养殖户共同推动小棚虾产业繁荣发展。



大会现场

致敬通威“大先生” 当好绿色农业奋斗者

通威农发营造“师带徒”良好学习氛围,将通威精神和文化代代相传



通威农发第十届“启航计划”培养项目合影留念

学习不是一阵子的事,而是一辈子的事。无论是在学校学知识,还是在企业学管理,都是如此。我们的认知是有限的,面对困难,因其自身的复杂性,往往让人摸不着头脑,我们只有站在前人的、巨人的、历史的肩膀上,不断学习、不断探索、不断进步,以别人的成功或失败作为参照,以学习的心态不断对标,把已有的经验和教训为己所用,往往成本最低,效果最好!

——全国人大代表、全国工商联副主席、通威集团董事长刘汉元主席

大先生,是为事、为学、为人的典范。2014年教师节前夕,习近平总书记同北京师范大学师生代表座谈时指出:“在古代,孔子被推崇为‘大成至圣先师’,被誉为‘万世师表’。在中华民族5000多年文明发展史上,英雄辈出,大师荟萃,都与一代又一代教师的辛勤耕耘是分不开的。”

2024年9月10日是我国第40个教师节。师者,传道授业解惑也,为人师不仅局限于三尺讲台,学高为师,身正为范。可令人成长,皆为为师。

人才是企业发展的根本,也是企业核心竞争力的源泉。一直以来,通威高度重视开发企业人才资源,视人才为公司最宝贵的财富,不断强化内部人才培养,打造内训师团队,营造良好的师带徒学习氛围,让每一位通威人能够在通威这片沃土深深扎根,茁壮成长,薪火相传。记者 冯书遐 通讯员 张子颜

通威集团董事长刘汉元主席是通威的第一位老师。企业文化并非空中楼阁,它从平常的每件事、每句话、每个行为中得以体现,是员工不经意的思考与行为,并植根于每个人的内心。在刘汉元主席的指引下,通威“诚、信、正、一”的经营理念和“为了生活更美好”的愿景随着文化代代相传,并通过培训、学习的方式不断延续。

文学作品爱将教师比作“园丁”,十年育树,百年育人。学习是贯穿一生的过程,每年,都有上百位兢兢业业的通威导师站上讲台,面对一群朝气蓬勃的新面孔,一心向上的储备军,毫无保留地奉献自己的知识。水产行业充满机遇与挑战,作为新一代水产从业者,更应保持敏感度,不断学习,以应对行业变革。今年,超200位导师,通过“育苗计划”、“星火计划”、“新锐计划”、“启航计划”及各体系专业培训与通威新生代面对面,培训职场、专业技能的同时,也将通威的文化内核传递下去。

学习不仅是培育的过程,更是选择的过程,无数志同道合的年轻人从五湖四海汇聚一堂,无论是导师,还是学生,经过短暂的破冰,就能收获令人难忘的经验、贯穿职场生涯的挚友。青春洋溢、慷慨激昂的口号,振奋人心的呐喊,他们认可通威的文化和理念,寄托了职业理想,通威也对他们寄予厚望,许以未来。

那些来自通威的“大先生”,扎根于通威体系数十年,无论在专业领域、市场还是职场,都积淀了丰富的经验,这是不能以金钱衡量的最宝贵的财富。然而他们义无反顾地站上讲台,一堂堂课程、一场场培训、一次次实践,他们毫无保留地将毕生的累积教予学员,那些曾经烈日下的奔忙、挑灯夜战的坚持,此刻变成了巨人的肩膀,托起了一个初升的太阳。

每一门课程,背后都凝聚了导师们日夜的准备,归纳、总结,制作课件,查找资料……如何让学员更容易理解专业的内容?如何将理论与实践相结合?如何在课程中融入通威的理念?心血汇聚成了课堂上的每一个知识点,他们面对问题、悉心解答,只因责任所在,他们考证数据,完善技能,只为精益求精。

正是这种孜孜不倦的态度,筑成了通威数十年来行业龙头的不败地位,而如今,这样的精神也将通过言传身教传承下去。在导师们的辛勤付出之下,吸纳、培育了不少青年英才,为“好产品年”及“万户共成长”计划积攒了更多的人才储备,无数精英团队深入市场一线,以优质的产品、专业的服务、科学的模式,提升产品的效果表达,助力养殖效益最大化。



通威“大先生”零距离分享企业文化、通威故事、成长经历



通过实践,学员们一次次练习导师传授的知识



学员和导师一同破冰游戏,奠定共识和友谊



每一次培训,都为通威人带来新的思维、新的力量

导师故事

人生是无数经历的总和。在成为导师前,他们是来自通威各个岗位的普通职场人,勤勤恳恳,只争朝夕。渐渐地,他们身上的光芒照亮了身边人,才有了代代相传的通威精神和文化。单纯的优秀不一定能使他们成为导师,唯有心系未来、心怀责任,才能带领学员实现不断地攀登。对于导师这个特殊的身份,他们心中也有万千感慨。

培育学员 更是培育自己

阳江海壹生产部生产班长杨博

杨博是2011年2月加入通威这个大家庭的。虽已过去十多年,但他还是对这个日期记忆犹新。那是漂泊4年之后的缘分所至,一次偶然的机会,他被安排到通威的制粒、膨化岗位学习。初来乍到令杨博心生不安,然而在在整个班组的氛围下,在师傅悉心的教导下,杨博静下心来,第一次独立完成制粒机和膨化机的操作,带来满满成就感,也让他在后期工作中干劲十足。

也许是受第一位师父的影响,当做导师的机会摆在他面前时,他没有一点犹豫。2020年,通威开启标准化打造,杨博的工作环境有了翻天覆地的变化,干净整洁的现场,无尘的车间,他的工作内容也与智能化发展息息相关。行业在转型,作为导师,他也有责任和义务,培养更多具有创新意识、踏实肯干的通威人。

关注学员的学习进度、心态变化,与学员复盘找出学习难点、学习方法和次日学习主要内容已成为杨博工作中的重要一环。他深知,岗位技能优秀不一定能成为合格“导师”,学会方法,做出系统培训计划才达到预期效果。在培训中,杨博主要负责传授水产饲料生

产工艺、质量控制、安全管理等方面理论与实操,并结合实际案例分析,帮助学员掌握核心技术和操作要点。通过这样的培训,学员们不仅能够了解理论知识,还能将所学快速应用到实操工作中。

杨博认为,这样的平台,不仅是培育了学员,更培育了自己。作为导师,不仅要传授知识和技能,更要引导学生树立正确的价值观和人生观。这种责任感促使他更加严谨地对待每一个教学环节,确保学生能够真正受益。当他看到学生在指导下取得进步,无论哪一方面,他都深感欣慰,并从中获得前所未有的成就感。同时,了解学员的需求和困惑,激发学习兴趣。这些挑战也促使他不断学习和提升自己的教学能力。

作为导师,杨博倍感珍惜,这些积极向学、不怕苦不怕累的00后,改变了他对年轻一代的认知。亦师亦友,业余时间,他们也会通过篮球等运动增进感情。团队发展是一个持续不断的过程,未来,杨博也会坚持公司“诚、信、正、一”的经营理念,带领学员精益求精,追求卓越,成为更好的自己。

导师的责任 不止在讲台上

揭阳海壹特种水产服务经理黄斌杰

作为服务经理,黄斌杰十分注重产品的效果表达和用户效益,每月的销售例会和区域周例会,黄斌杰都会对团队进行赋能培训。作为一名在通威超过十年的老员工,他的导师经历,却不止是从例会中积累。

2013年6月份,通威组织了“先锋计划”第一期,专门培训“导师”人选,在接受一周的培训后,仅进入公司一年的黄斌杰,就正式成为了“培训导师”。之后,新人入职,公司特意组织拜师仪式,让黄斌杰感受到了作为导师的自豪,同时,一份沉甸甸的责任也压在了他肩上。

在黄斌杰心里,“导师”的身份不单单只是在讲台上的正面形象,更多的是日常生活中的言行举止,以实际行动成为工作导师、生活导

师。所谓经师易遇,人师难遇。在日常工作中,即使培训学员人数较多,黄斌杰也会尽己所能,通过“传、帮、带”形式进行实践学习,给每一位学员提供最好的帮助。

对于黄斌杰而言,品行端正是最重要的。正如通威的经营理念“诚、信、正、一”一样,唯有端正的态度,才能赢得客户和公司的认可,才能在水产行业长久立足。在他的带领下,团队的主推产品金刚王在福建增量2809吨,增幅289%,取得了优异成绩。这不仅是学员们共同努力的结果,更是黄斌杰作为导师的真诚和心血。谈及未来,黄斌杰表示,将带领团队共克时艰,做好每一个细节,打好每个胜仗,带着学员走向更高、更好的未来。

学无止境

江苏巴大水产服务工程师李鹏

2024年,通威正式发布“万户共成长”计划,开始打造TSC渔场精益管理。江苏巴大作为第一个重点打造的TSC试点公司,不仅对服务工程师的培养格外重视,更是引进了一批水产行业的硕士精英,共同探寻增效方案。

对已经在通威工作5年的李鹏来说,经历了标准化打造和营销转型的过程,对水产服务有自己独到的经验和见解。

在朋友的介绍下,李鹏和通威结缘,初入公司时,老师对他倾囊相授,实践学到的东西不亚于在学校中的积累。如今,来自各个高校的研究生进入公司,他也像当初的老师一般,

毫无保留地教授大家技巧,希望他们能从中受益,实现进步。平时,李鹏会对学员进行一些业务技能上的培训,巩固藻类学、疾病学等相关基础知识,组织学员练习撒网、测水等,练习基础技能,并定期对收集到的用户数据进行汇总及总结。

李鹏表示,知识是不断累积的,无论对他还是对学员而言,学习都是没有尽头的过程,在教学的同时,他也从学员身上学到了很多。多学多问,才能成为专家,实现共同进步。李鹏也希望能和学员们一起,在通威体系内发挥自己的价值。

通威模式 增效降本显成效



据中国渔业年鉴和粮农组织数据,自2010年以来我国在淡水养殖面积减少21.5%的情况下,去年我国淡水养殖总产量反而还增加45.2%。养殖面积的缩减,淡水产品总量还能保持着稳健增长态势,一定程度上说明我们当前的水产养殖“生产效率”上是得到了明显提升。选择正确的鱼类养殖健康方案,不仅对广大养殖户朋友的养殖效益有直接影响,也给通威带来了重要回报,企业社会责任在公司经营发展中扮演着越来越重要的角色。今年通威正式向行业发布了“万户共成长”计划,并持续以用户养殖效益最大化为目标,通过精益管理模式,向用户提供更好的产品、更佳的方案 and 更优质的服务,实现真正鱼类健康养殖。

记者 冯书遐
通讯员 张子颜 蓝治坤 戴景辉

做好从底质改良到高效投喂的每个细节

加州鲈刺少、肉质鲜嫩、口感细腻,是水产消费升级的重要产品。近年来,消费持续增长,除了居民消费升级进行鲜活消费外,酸菜鱼、预制菜是主要的消费增量。

根据《中国渔业统计年鉴》数据,2023年,国内加州鲈(淡水鲈鱼)养殖产量88.8万吨,同比增长10.7%,是特水鱼中养殖规模最大的品种;然而加州鲈价格具有明显的季节性,2024年初,加州鲈价格低迷,5月开始环比、同比大涨,成为名副其实的“火箭鲈”。

然而,因加州鲈控制较难,压塘成本较高,养殖户往往只能接受市场价格进行出塘,不适合长时间压塘等。卖鱼的时候没有价,涨价的时候没有鱼。目前,高价使得养殖户投苗积极性变高,全国的养殖面积也在增高,选好投苗时机、养殖过程力保安全健康,才是养殖的首要问题。

加州鲈的最适生长温度是24~30℃,水PH值范围为7~8.5,DO>5.0 mg/l 可达到较好的生长状态,且加州鲈对透明度要求高,喜欢生活在清澈的缓流水中。在养殖过程中,鱼种、水质、寄生虫、健康度、天气、病害、饲料、投喂方式等,都会影响加州鲈的长势,故从育苗开始,就应格外注意。

清淤晒塘 塘底消毒

池塘底质是池塘生态系统的关键组成部分,是营养库、缓冲带,也可能是病原库、垃圾站。养殖投喂的连续积累,底泥成为细菌、真菌、寄生虫等病原体和其他底栖动植物的乐园,产生氨氮、亚硝酸盐、硫化氢等代谢废物,富集在底泥,成为养殖的潜在威胁。清淤不仅可以查缺补漏,降低淤泥深度,扩大池塘容量,还能提升氧化还原电位,利于底泥中肥料的释放,杀灭真菌、细菌、线虫等致病菌,螺、蚌、水生昆虫等中间宿主,降低养殖的发病率。一般晒塘时间在15~20天左右,塘底颜色呈灰白色为宜,底泥龟裂(1cm左右裂缝),人站在上面下陷,但是不会陷于其中。干塘后,根据酸碱度差别,可用生石灰或漂白粉调节塘底PH值,对有害生物进行迅速杀灭,清除重金属。

放苗前,用60~80目过滤网进水,防止有害天敌进入(蛙卵、蜻蜓幼虫、大型浮游动物、鸟类等等),一次性进1~1.2米水;并用兴棉宝杀一次虫,杀死水体有害寄生虫及虫卵。

进水后,用茶麸10~15公斤/亩进行毒塘,杀死野杂鱼及虫卵,同时具有肥水功效。放苗前2天,先锋110(2~3亩水体/瓶)解毒,先锋多肽(3~4亩水体/包)+50~100斤黄粉/花生麸,船舱进水发酵一天。4~5朝前2天用1次,维持池塘水蛛数量及新鲜度,水瘦池塘补充新水或者藻种。

积极投喂 健康养成

目前加州鲈利润高,养殖成功、出鱼早是核心,相应的饲料产品效果也格外重要。有的养殖户为了降低饲料成本、增加利润,一味选用低档料,投喂率不足,且鱼塘养殖密度大,使得鱼体体质差、水体环境差,原本节约下来的成本,又因死鱼、患病等不利原因加倍亏损。

一直以来,通威遵循“质量方针”,严控产品质量,根据不同鱼种的生物习性、营养需求锻造高端产品。通威加州鲈料8902和新品功能性加强料8903,也因出鱼效果好、养成鱼体健康标准而获得了众多用户的认可和好评。



养殖故事

严格对比 选出增效降本好产品

广东揭阳市揭西县的杨老板,一年饲料销量可达2000多吨,同时自己还承包了几个水库从事养殖(主要养殖草鱼)。因杨老板有流通渠道,名声也愈发响亮,吸引了众多饲料厂商的业务员纷至沓来,希望能在他的业务版图中占据一席之地。面对这众多的选择,杨老板的心中却泛起了一丝疑虑:在这众多的饲料品牌中,哪一家能够真正为他带来最高的性价比,助力他的养殖事业更上一层楼?

杨老板自己也从事养殖业,他深知每一位养殖户背后的辛勤与不易。他坚信,只有当养殖户们能够稳定盈利,自己作为饲料经销商的道路才能越走越宽广,实现双赢的良性循环。面对当前市场上种类繁多的饲料产品,品质参差不齐,各品牌业务员竞相夸耀自家产品效果好,因此从中选择一款好饲料并非易事。今年7月初,杨老板向我们说出了他内心的疑虑:“通威饲料是好,但是价格相比其他厂家高那么多,究竟性价比和其他公司比,有没有优势?”

传统的按照各个厂家的干塘包产来对比,其实并不精确,因为有很多不同的因素,比如:养殖密度、水质、气候、管理、鱼种等,都会导致最终的包产有偏差。

针对杨老板的疑虑,通威农发提出网箱对比验证产品效果,在同一个鱼塘,并排架设3个5米(长)×3米(宽)×2米(深)的网箱,放相同规格、相同批次、尾数和斤两相近的鱼苗,同样投喂2包饲料,最终看养殖效果,看料比,看包产。网箱对比保证了水质、气候、管理、鱼苗等因素都是相同的,唯一不同的就是产品质量,杨老板对我们的提议也是欣然同意,最终选择了2个友商的主销产品和通威180作对比,7月中旬架设好网箱,7月19日正式网箱进苗。

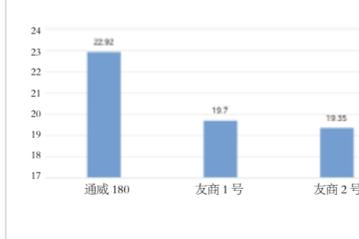
· 通威180比友商1号包产多3.22斤,开票价格相同;

· 通威180比友商2号包产多3.57斤,开票价格相差12元;

· 当前揭西金和市场,5~6斤的草鱼,7元/斤左右,通威180优势明显。

杨老板全程参与网箱对比、放苗称重、投料等环节,网箱对比的结果出来后,杨老板心中也是有一杆秤,目前杨老板和其几个核心用户的鱼塘都堆满了通威180。

金和网箱对比单包饲料包产差异



网箱对比



养殖厂房

面对因养殖效率提升带来的鱼类健康压力 如何做好渔场精益管理?

随着“养殖效率”的提升,如养殖密度的不断增加、追求更短的养殖周期以及尽可能更少的成本投入,大概率会对鱼类的健康造成一定程度上的影响,而且极易引起病害的流行暴发和新的问题显现,甚至出现不可控的局面,比如华南部分市场的水库网箱养殖、粤西罗非鱼池塘精养等。持续的高密度养殖,一方面更容易使养殖水环境缺乏稳定性,高密度、水质指标差会让鱼体一直处于应激状态,更容易增加病害暴发的风险,而且一旦暴发,往往难以控制。

另一方面,不合理的投喂管理也是市场上常见的问题。许多养殖户片面追求生长速度导致过度的投喂或选择不合理营养的饲料产品的情况,忽视了水产养殖动物本身的生物特性,极易引发鱼类生理性问题,如“大肚子”情况。这些鱼抗应激、免疫能力差,不仅容易生病,还会严重影响生长性能。此外,过度“肥胖”的鱼体会因肉质差、口感不佳、不耐运输等原因,许多收鱼商

贩常常压低收购价,甚至拒收。这种情况不仅降低了市场价值,还增加了养殖户在高温季节存塘的风险,给他们带来极大困扰。

现如今鱼类健康养殖,该如何去做?

在现如今鱼价行情大背景下,许多养殖户往往其实只关注当下的养殖成本,而忽视了预防保健的长期收益。当养殖状态正常时,他们认为增加预防保健的投入是不必要的支出,觉得只有在生病时才需要治疗,特别是规模较小的养殖户,在鱼价行情低迷时,他们在面对较大的经济压力下更难以承担额外的预防保健费用。养殖户常以“有病”或“无病”来衡量鱼类的健康情况,只要鱼不死、能吃、能长,就认为没有问题。当疾病暴发和流行时,才开始使用药物。由于大多数养殖户往往专业知识有限,常常出现药物滥用和乱用的情况,反而实际控制效果并不如人意,更有甚者错误地将所有问题最终归结于饲料,最终陷入恶性循环之中。

目前市场上已有大量成功案例证明,重视预防保健是可以有效避免上述问题的出现。只要关注鱼体健康,做好预防工作,通过健康养殖降本增效,所花费必要的成本投入就能转化为实际的经济效益。

虽然这种健康养殖理念和必要的成本投入暂时未被广泛认可,且其效益可能在短期内不易显现,但相信未来这种理念一定会受到养殖户的重视。消费者无论在家庭购买还是餐饮消费时,都希望购买以他们认可的健康方式养殖出的水产品,随着健康养殖理念的普及,那些重视并投资于健康养殖的养殖户最终将获得应有的价值回报。

合理的养殖模式是一切基础

切忌一味的追求高密度、高快速,建议贴合所养殖品种本身的生物学特性,降低诸如高温、越冬等极端天气所带来的损耗风险,建议广大养殖户可以参考通威现有的不同养殖品种健康养殖方案,科学的饲养管理,不仅能满足鱼类的营养需求,还能减少饲料浪费和水体污染。同时尽可能选用通威健康用料模式以及产品方案,通过持续改善,维稳养殖鱼类健康度、养殖环境舒适度等途径,确保不同养殖品种在各自“敏感”养殖阶段的成活率,并能安全度过,最终达到提升养殖产量,降本增效的目的。

预防先行的观念需高度重视

在养殖过程中选择科学、合理且有效的预防保健方案,增强鱼类抗应激和抗病能力,减少用药,从而提高养殖成数和品质是最为行之有效的降本增效途径。比如,最初大家认为罗非鱼对疾病的耐受性相对较强,能够轻松适应各种养殖环境,是一种很少患病的鱼,虽然这个说法没有毛病,但如今越来越多的如高密度养殖的塘口,新老问题频频出现,多数养殖户感慨道“现在罗非鱼真不如以前好养了,以前不管怎么养都不会出问题,现在呢?各种问题都有,一旦不喂药就死给你看!”

国内外很多研究文章中就明确了,及早持续的进行预防性工作,是能很好的改善、维持罗非鱼健康状态的,能明显降低罗非鱼养殖中的“高热问题”出现的几率,如链球菌菌病、罗湖病毒等病原体感染等问题。这正好与通威农发所推行的《罗非鱼健康养殖模式》的初衷不谋而合。但养殖户最终是否接受这些方案及产品,主要还是取决于养殖户自身的认知观念以及最后过得了“算账”这一关,而在之前分享的技术小短文《步入高温,正视罗非鱼健康养殖问题,唯“他”可破!》中对此也进行了详细的总结。

完善诊疗技能是必要保障

现如今,在鱼类病害问题愈加复杂的大环境下,养殖户该如何有效面对所谓的“疑难杂症”,如何去有效的解决?多年来,许多养殖户朋友或一线从业人员在面对病害问题诊疗的时候,仍然是仅通过现场剖解和个人经验等方式进行判断,稍微专业一些的还能实现显微镜、药敏实验进行辅助诊断,但也仅此而已。由于新问题频频出现,让传统的方法愈加显得“力不从心”了。比如之前分享的《步入高温,正视罗非鱼健康养殖问题,唯“他”可破!》中所提到的,在目前高温阶段,罗非鱼有可能存在病毒感染或细菌、病毒合并感染的情况。其实可以想一想,抛开环境、管理等其它影响因素不说,单看病害这一块,是不是还没有完全弄明白影响一条鱼发病的主要问题到底是什么?是否还有什么新的问题出现?也许是之前的技术手段有限,了解的不够全面,也许是新的问题出现,没有及时的发现其实,不管是罗非鱼还是草鱼、鲫鱼、鲤鱼、加州鲈、生鱼等等其它养殖品种,在如今均面临同样新老问题共存的情况,如果没有合适的且可行的诊断思路与方案,那必然会对将来的健康养殖发展绝对是不利的。因此,在未来不管是针对罗非鱼,还是草鱼、鲫鱼等常规淡水养殖品种,也能如对虾、鲈鱼等品种一样,将更为完善的诊断标准与手段纳入到一线养殖户的诊疗服务需求中去。



养殖基地



四川通威“9·20”庆典暨首届职工运动会现场



沙市通威员工生日会现场



天津通威“9·20”主题团建活动现场



蓉味通威庆祝通威42年华诞合影留念



通威动物营养庆“9·20”活动合影留念



天门通威10年员工颁奖现场



通威农发带来诗歌朗诵《更好的未来》



前江通威举办通威42周年庆晚会

42年岁月峥嵘,42年砥砺前行。从渠道金属网箱式流水养鱼技术的成功验收,到绿色农业、绿色能源协同发展,通威始终秉承“为了生活更美好”的企业愿景,坚守实体经济、践行实业报国。在对质量的坚守下,通威一次又一次精准地踩上了发展的加速带,成长为水产和光伏领域的全球领军企业之一,连续两年上榜《财富》世界500强。

每个时代,都有自己的挑战。创业初期,让农民吃上肥美的鲜鱼,是那时的挑战;年年有鱼,努力提升水产品的产量,是后来的挑战;供需不符,如何让养殖效益最大化,又成了新的挑战。从刷新单产纪录的一鸣惊人,到多领域持续领先的行业龙头,从开疆拓土的筚路蓝缕,到布局世界的挥斥方遒,岁月长河里的通威,每一步都凝聚着通威人汗水与智慧。

在通威42岁生日到来之际,通威农发发展的诗歌朗诵《更好的未来》荣获2024通威集团42周年庆企业文化诗歌朗诵比赛亚军,各分子公司通过企业文化知识竞赛、团建活动、职工运动会、员工生日会等丰富多彩的活动,共同庆祝通威42年华诞!

记者 冯书遐
通讯员 张子颜

奋斗正当时 共赴新征程

通威农发各分子公司通过丰富多彩活动献礼通威42年华诞



广东通威“9·20”团建活动合影留念



南宁艾格菲公司“通威企业文化知识竞赛”暨三季度员工生日会活动合影留念



黄冈通威“9·20”团建活动合影留念